

## CURRICULUM VITAE dott. Marco Carlini



Nome e Cognome	Marco Carlini
Luogo e data di nascita	Bolzano, 1/12/1963

### FORMAZIONE SCOLASTICA

- **Executive Master of Business Administration (2 anni)**, presso l'università Bocconi di Milano.
- **Corso di Specializzazione in Diritto dell'Impresa (8 mesi)**, presso l'Università Cattolica di Milano.
- **Laurea in Giurisprudenza** presso l'Università degli Studi di Modena e di Reggio Emilia.
- **Maturità scientifica** conseguita presso il liceo scientifico "Torricelli" di Bolzano.

### CONOSCENZE LINGUISTICHE

- ✓ **Italiano:** madrelingua.
- ✓ **Tedesco:** ottimo, sia scritto che orale.
- ✓ **Inglese:** buono, sia scritto che orale.

### FORMAZIONE PROFESSIONALE (PRINCIPALI ESPERIENZE DI LAVORO)

#### Attuali esperienze nel settore dei servizi

**Dal 2014 ad oggi:** Consigliere di amministrazione della Cassa di Risparmio di Bolzano, della Cassa di Risparmio Casa e Liquidatore di RAETIA Sgr

*Gli azionisti della banca Cassa di Risparmio di Bolzano hanno rinnovato completamente il Consiglio di amministrazione nel corso del 2014, a seguito di risultati economici penalizzanti e costante perdita di quote di mercato. Noi 9 consiglieri abbiamo avuto il compito di ristrutturare completamente e risanare l'attività dell'Istituto in profonda crisi, sotto stretto monitoraggio di Banca d'Italia, e quindi di formulare un nuovo piano strategico, un nuovo piano organizzativo, un energico piano di riduzione di costi e di razionalizzazione delle risorse esistenti nonché lanciare un ambizioso aumento di capitale, conclusosi con successo. Il Gruppo bancario ora è di nuovo in utile e l'operazione di turn around si può dire conclusa con successo. In forza della mia esperienza nel campo immobiliare sono poi stato nominato consigliere di amministrazione della Cassa di Risparmio Casa, una società del gruppo bancario che si occupa di intermediazione commerciale immobiliare e in forza della mia conoscenza professionale delle procedure giudiziali esecutive sono entrato nel Comitato di Liquidazione di RAETIA Sgr (3 membri), che ha il compito di condurre la SGR ad una liquidazione ordinata, conducendo tutte le azioni necessarie, anche all'individuazione delle responsabilità per la "mala gestio" riscontrata. Quest'ultima attività sta procedendo sotto la stretta vigilanza di Banca d'Italia, e la liquidazione sta procedendo ordinatamente secondo piano.*

**Dal 2000 ad oggi:** Amministratore Unico della Buena Onda S.r.l.

*La società, di mia proprietà, fornisce servizi di consulenza gestionale e direzionale a terzi e alle proprie partecipate; quest'ultime si concentrano in particolare nel settore immobiliare e delle costruzioni e nel campo della produzione di energia fotovoltaica (v. sotto). Negli ultimi anni la società ha sempre più fornito servizi volti alla preparazione di piani industriali finalizzati ad operazione di risanamento/ristrutturazione di società/gruppi aziendali, anche a servizio di accordi per la soluzione giudiziale delle crisi aziendali.*

#### Attuali esperienze nel settore dell'industria elettrica

**Dal 2011 al 2016:** Presidente di Bio Power Sardegna Srl, una società del Gruppo ALPERIA.

*L'azienda produce elettricità con un impianto sito ad Ottana, in Sardegna, di potenza pari a 36 MW (circa 260.000 MWh/anno), alimentato ad olio di palma e ha ricavi annui per circa 50 Mio di Euro; il socio di maggioranza è il Gruppo Alperia Spa, soci di minoranza sono BKW Italia Srl e Ottana Energia Srl. Io sono stato allora chiamato dal socio di maggioranza a gestire e risolvere una situazione di alta conflittualità tra soci, derivante da problemi tecnici dell'impianto e da una carente gestione manageriale. Ho quindi introdotto dei nuovi modelli organizzativi nell'area tecnica, negli acquisti e nel controllo della società e ho successivamente introdotto una nuova "governance" destinata a gestire le questioni correnti e strategiche della società in questione. La società ora opera regolarmente, senza più conflittualità e con un sistema integrato di gestione certificata.*

**Dal 2007 ad oggi:** Presidente/AD di O.E.N. SpA e Eliolux Srl.

*O.E.N. Spa e Eliolux Srl, di proprietà della Buena Onda insieme ad altri soci, detengono e gestiscono in Italia impianti di produzione di energia elettrica fotovoltaica per circa 7MWp.; io ne curo la gestione amministrativa e finanziaria.*

### **Attuali esperienze nel settore immobiliare e delle costruzioni**

**Dal 1996 a oggi:** Presidente e AD di Europont S.r.l.

*L'azienda, del quale sono socio fondatore, fornisce servizi e opere provvisorie per l'edilizia nell'ambito della ristrutturazione edile, civile e industriale. Oggi la società sviluppa circa 3 milioni di Euro di fatturato annuo, occupa circa 50 collaboratori e opera in tutta Italia.*

**Dal 2016 ad oggi:** Consigliere di amministrazione della NOI Tech-Park Südtirol Spa (Ex BLS Spa)

*La società, al 100% di proprietà della Provincia Autonoma di Bolzano, ha il compito di costruire, gestire e sviluppare il parco tecnologico nella Provincia di Bolzano, che è il più grande progetto di promozione all'innovazione di impresa degli ultimi anni nella provincia di Bolzano.*

**Dal 2000 al 2015:** Presidente /AD di varie società di sviluppo immobiliare

*Tramite varie società veicolo ho condotto operazioni di sviluppo immobiliare rivolte al mercato residenziale e al terziario, in Italia e all'estero. In questa veste ho avuto costanti rapporti professionali con S.G.R. e fondi immobiliari. Attualmente non ho più in corso operazioni immobiliari dirette.*

### **Precedenti esperienze manageriali**

**Dal 1997 al 2002:** dapprima AD di Agorà Telematica S.p.A. e poi AD del Gruppo Sequenza S.p.A.

*Agorà Telematica era una azienda di produzione di servizi e prodotti informatici, allora sviluppava 15 milioni di Euro di fatturato, 80 persone impiegate ed io avevo il compito di proporre e implementare un business plan che comprendeva anche la quotazione in Borsa Italia della società. Questa società era partecipata e controllata dal Gruppo Sequenza Spa (ora Deda Group), composto da un gruppo di società che ancor oggi svolgono servizi e prodotti informatici. Allora il gruppo sviluppava circa 150 milioni di Euro di fatturato, circa 600 dipendenti (leader nel Trentino Alto-Adige nel settore) ed io ho avuto in questa società il compito di promuoverne una ristrutturazione operativa, anche a seguito di una crisi industriale in cui la società era caduta anche per un eccesso di crescita esogena.*

**Dal 1987 al 1997:** da assistente all'AD a direttore commerciale internazionale del Gruppo Panini S.p.A.

*La multinazionale in questione è tuttora leader mondiale nella produzione e vendita di prodotti editoriali da collezione per ragazzi oltre che di carta adesiva. A seguito della mia formazione come giurista di impresa c/o l'Università Cattolica di Milano e della mie conoscenze linguistiche, sono stato inizialmente assunto con il compito di creare un servizio interno legale di diritto internazionale e di assistere l'AD del Gruppo Editoriale Panini S.p.A. (dapprima appartenente al Gruppo De Benedetti e poi al Gruppo Maxwell Communication) nella espansione internazionale del gruppo; ho contribuito fondando filiali all'estero, gestendone le problematiche legali nonché assistendo e gestendo le negoziazioni dei diritti editoriali internazionali. Nel corso degli anni ho rapidamente assunto la responsabilità di direttore commerciale internazionale del Gruppo.*

### **ESPERIENZE FORMATIVE e LAVORATIVE ALL'ESTERO**

- **Dal 2000 ad oggi:** ho lavorato spesso con paesi dell'Europa dell'Est, sia nel campo informatico che delle costruzioni, e in Oriente (Malesia, Indonesia e Cina) nel campo dell'energia;
- **Dal 1987 al 1997:** nell'ambito del mio lavoro presso il Gruppo Panini Spa ho operato assiduamente negli Stati Uniti, America Latina e in Europa (U.K., Germania e Francia)
- **Dal 1979 al 1980:** ho frequentato un anno scolastico c/o il liceo Stadt-Gymnasium di Detmold, (Germania).

### **ATTIVITA' SOCIALI**

Ho dedicato tempo all'associazionismo datoriale e nel passato ho avuto il piacere, oltre che l'onore, di ricoprire alcune cariche onorarie quali Presidente dell'USEB (Unione dei Settori Economici della Provincia di Bolzano) e Presidente Provinciale delle PMI in Confindustria Bolzano dove ho approfondito le mie conoscenze macro-economiche e affinato le capacità relazionali. Ho anche ricoperto la carica di consigliere Vice-Presidente del TIS (Techno Innovation Südtirol), parco e centro di competenza tecnologica, di innovazione e di incubazione d'impresa di proprietà della Provincia di Bolzano, dove ho potuto coltivare la mia passione per le start-up e ampliare la mia esperienza per l'innovazione tecnologica applicata all'impresa.

### **ATTIVITA' DI SVAGO**

Dedico il mio tempo libero alle letture scientifiche, storiche, politiche ed economiche. Pratico il golf e lo sci oltre al nuoto, che da giovane ho esercitato in forma agonistica; amo inoltre la musica e i viaggi.

---- , ----

Ai sensi del T.U. 196/2003 e art.13 GDPR (Regolamento UE 2016/679), Vi autorizzo al trattamento dei miei dati personali.

In fede,

Marco Galini