

Ref. office@sensorydesign.com
Sensory Design GmbH
Building (A1.3.14)
A. Volta Straße, 13A- 39100 Bozen

Business Developer

Wir suchen einen ehrgeizigen und energiegeladenen Business Developer, der uns unterstützt, unsere Kundenbasis zu erweitern. Unser Ziel ist es, ein nachhaltiges finanzielles Wachstum zu fördern, indem wir die Verkäufe steigern und die Beziehungen zu unseren Kunden verbessern.

Verantwortlichkeiten:

- Qualifizierung von Leads aus Marketingkampagnen
- Kontaktaufnahme mit potenziellen Kunden durch Kaltakquise und E-Mails
- Teilnahme an Veranstaltungen und Messen, die für die Geschäftsentwicklung relevant sind
- Durchführung von Recherchen zur Identifizierung potenzieller Kunden, neuer Märkte und Kundenbedürfnisse
- Aufbau langfristiger Beziehungen zu neuen Kunden
- Sammlung nützlicher Informationen aus Kunden- und Wettbewerberdaten
- Förderung der Produkte/Dienstleistungen des Unternehmens durch Erfüllung und/oder Antizipation der Kundenziele
- Konzentration auf Verkaufsziele, Pflege des CRM, Überwachung von Verkäufen und Einnahmen
- Entwicklung und Management strategischer Partnerschaften zur Geschäftsausweitung

Voraussetzungen:

- Nachweisbare Erfahrung als Business Development Manager, Sales Executive oder in einer ähnlichen Rolle
- Gute Fähigkeiten in der Erstellung überzeugender Präsentationen (PPT, Keynote usw.)
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen (vorzugsweise Hubspot)
- Marktkenntnis im relevanten Bereich
- Ein bestehendes Kundenportfolio wird geschätzt



Ref. office@sensorydesign.com
Sensory Design GmbH
Building (A1.3.14)
A. Volta Straße, 13A- 39100 Bozen

- Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Fähigkeit, Beziehungen aufzubauen
- Zeitmanagement- und Planungsfähigkeiten
- Fließende Sprachkenntnisse in Italienisch, Deutsch und Englisch

Benefits:

- Monatliche Vergütung + Erfolgsprämien
- Smart-Working
- Freier Tag zum Geburtstag
- Junges, dynamisches, innovatives und internationales Umfeld
- Weiterbildungsmöglichkeiten
- Teilnahme an Events