

Ref. office@sensorydesign.com
Sensory Design GmbH
Building (A1.3.14)
A. Volta Straße, 13A- 39100 Bozen

Business Developer

Stiamo cercando un Business Developer ambizioso ed energico per aiutarci a espandere la nostra base clienti.

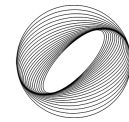
L'obiettivo è promuovere una crescita finanziaria sostenibile, incrementando le vendite e migliorando le relazioni con i clienti.

Responsabilità:

- Qualificare i lead provenienti dalle campagne di marketing
- Contattare potenziali clienti tramite cold calls ed email
- Partecipare a eventi e fiere ad hoc per lo sviluppo del nostro business
- Condurre ricerche per identificare potenziali clienti, nuovi mercati e bisogni dei clienti
- Costruire relazioni a lungo termine con nuovi clienti
- Raccogliere informazioni utili dai dati di clienti e concorrenti
- Promuovere i prodotti/servizi dell'azienda rispondendo e/o prevedendo gli obiettivi dei clienti
- Concentrarsi sugli obiettivi di vendita, mantenendo aggiornato il CRM, le vendite ed i ricavi
- Sviluppare e gestire partnership strategiche per far crescere il business

Requisiti:

- Esperienza comprovata come business development manager, sales executive o simili
- Buone capacità nel realizzare presentazioni (PPT, Keynote..) efficaci
- Padronanza di MS Office e CRM (preferibilmente Hubspot)
- Conoscenza del mercato di riferimento
- Portafoglio clienti esistente apprezzato
- Abilità comunicative e di negoziazione



Ref. office@sensorydesign.com
Sensory Design GmbH
Building (A1.3.14)
A. Volta Straße, 13A- 39100 Bozen

- Capacità di costruire relazioni
- Abilità nella gestione del tempo e nella pianificazione
- Italiano, tedesco e inglese fluenti

Benefits:

- Rimborso mensile + Success Fees
- Politica di Smart Working
- Giorno libero per il compleanno
- Ambiente giovane, dinamico, innovativo e internazionale
- Opportunità formative
- Partecipazione a eventi