

Start-up Incubator Coaching Program



Kommunikation und Zusammenarbeit

Die in unserem Start-up Incubator angebotenen Coaching-Dienstleistungen spielen eine wichtige Rolle für das Wachstum und die Entwicklung von aufstrebenden Start-ups. Hat ein Start-up Unterstützungsbedarf in einem relevanten Bereich, kann es nach einem Coach mit entsprechendem Fachwissen fragen oder wir empfehlen eine passende Person. Diese arbeitet eng mit dem Start-up zusammen, um verschiedene Herausforderungen zu bewältigen, wertvolles Know-how zu vermitteln und das Start-up dabei zu unterstützen, Ziele schneller zu erreichen oder Probleme rasch zu lösen. Darüber hinaus kann die coachende Person dabei helfen, nützliche Verbindungen und Kontakte innerhalb der Branche zu knüpfen.

Sobald ein geeigneter Coach gefunden ist, arrangieren die Tutor*innen des Start-up Incubator ein erstes Treffen (Kick-off-Meeting) zwischen Coach und Start-up. Es wird ein Coaching von maximal 25 Stunden vereinbart, das eine gezielte und effektive Hilfestellung gewährleisten soll. Die Tutor*innen des Start-up Incubator helfen auch bei der Organisation der nachfolgenden Coaching-Sitzungen. Bei Bedarf unterstützen sie im weiteren Verlauf des Coachings oder vermitteln zwischen den Parteien. Für zusätzliche Anleitung oder Support können die Tutor*innen während der Coaching-Sitzungen anwesend sein.

Rahmenbedingungen und Verantwortung der Coaches

Wenn das Start-up an einer Zusammenarbeit interessiert ist, setzt sich der Start-up Incubator mit der jeweiligen coachenden Person in Verbindung und teilt dieser die spezifischen Rahmenbedingungen mit (z. B. Anzahl der gewünschten Coaching-Stunden, sprachliche Anforderungen). Der Coach schickt dann ein Angebot, das auf dem wirtschaftlichen Angebot basieren muss, das im Antragsformular abgegeben wurde. Wird das Angebot angenommen, erfolgt eine formelle Zuweisung und die Coaching-Treffen können beginnen. Während des gesamten Coaching-Prozesses ist es wichtig, dass sich sowohl die coachende Person als auch das Start-up aktiv einbringen und engagieren. Nach Abschluss der Coaching-Sitzungen legt die coachende Person dem NOI Techpark eine Rechnung vor. Rechtzeitiges Feedback von beiden Seiten ist wichtig, um eine effektive Zusammenarbeit zu gewährleisten und den Nutzen der Coaching-Erfahrung zu maximieren. Darüber hinaus umfasst der Coaching-Service eine Abschlussbesprechung im Beisein des Tutors oder der Tutorin, in der die Ergebnisse des Coachings besprochen und mit den beim ersten Kick-off-Meeting festgelegten Zielen abgeglichen werden. Im Anschluss an diese Sitzung wird das Start-up gebeten, den abgeschlossenen Coaching-Prozess anhand eines Fragebogens zu bewerten.

Coaching-Pool und Benefits für Coaches

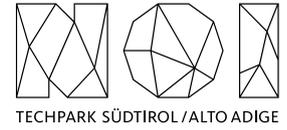
Nach ihrer Aufnahme werden die Coaches zu vollwertigen Mitgliedern des breit gefächerten Coaching-Pools des Start-up Incubator, der den Start-ups wichtige Unterstützung und wertvolles Know-how in verschiedenen Bereichen bietet. Aus diesem Pool können Start-ups Coaches auswählen, die ihren spezifischen Bedürfnissen und Zielen zum jeweiligen Zeitpunkt entsprechen.

Die Coaches tragen nicht nur zum Erfolg der Start-ups bei, sie genießen als Teil der NOI-Community auch verschiedene Vorteile, wie z. B. Einladungen zu speziellen Events im NOI Techpark, die die Vernetzung und das Engagement innerhalb der Community fördern sollen. Außerdem erhalten sie regelmäßig E-Mails mit aktuellen Informationen über die neuesten Entwicklungen, Erfolgsgeschichten und Möglichkeiten im Ökosystem des NOI Start-up Incubator.

Durch den Coaching-Service des Start-up Incubator im NOI erhalten Start-ups Zugang zu maßgeschneiderter Beratung sowie zu unternehmerischer Expertise und Start-up-Wissen, durch die sie Herausforderungen meistern und nachhaltiges Wachstum erzielen sollen.

Bei Fragen zum Coaching-Service wende dich gern an **Patrick Oberleiter** p.oberleiter@noi.bz.it.

Start-up Incubator Coaching Program



NOI AG / S.P.A.
A.-VOLTA-STR. 13* / VIA A. VOLTA, 13A
I-39100 BOZEN / BOLZANO
T +39 0471 066 600
INFO@NOI.BZ.IT
NOI.BZ.IT