

Start-up Incubator Coaching Program



Comunicazione e collaborazione

I servizi di coaching offerti dal nostro Start-up Incubator rivestono un ruolo fondamentale nella crescita e nello sviluppo delle aspiranti start-up. Se una start-up necessita di supporto in un ambito rilevante, può rivolgersi ad un coach dotato delle necessarie competenze oppure saremo noi a consigliare la persona più adatta alle sue esigenze. Questa persona sarà al fianco della start-up per aiutarla a superare le varie sfide, trasmetterle preziose conoscenze e aiutarla nel raggiungere più rapidamente gli obiettivi o nel trovare soluzioni. Il coach può anche aiutare la start-up a crearsi una rete di utili connessioni e contatti nel proprio settore di attività.

Subito dopo aver individuato il coach più adatto, i tutor dello Start-up Incubator organizzano un primo incontro (kick-off meeting) tra la start-up e il coach prescelto, alla fine del quale verrà concordato un coaching di massimo 25 ore in grado di garantire un supporto mirato ed efficace. I tutor dello Start-up Incubator contribuiscono anche alla pianificazione delle successive sessioni di coaching e, se necessario, forniscono supporto nel prosieguo del coaching oppure fanno mediazione tra le parti. I tutor inoltre, nell'ottica di fornire ulteriore guida o supporto, possono essere presenti alle sessioni di coaching.

Condizioni di lavoro e responsabilità dei coach

Nel momento in cui una start-up dichiara di volersi avvalere di un coach, lo Start-up Incubator contatta le persone che si occupano di coaching e le mette al corrente delle condizioni di lavoro specifiche (p.es. quantità di ore di coaching richieste, requisiti linguistici ecc.). Il coach interessato invia allora la propria offerta, che si deve basare sull'offerta economica indicata nel modulo di domanda. Se l'offerta viene accettata, si procede all'assegnazione formale dell'incarico dopodiché le sessioni di coaching possono iniziare.

Durante l'intero processo di coaching è importante che sia il coach sia la start-up si impegnino attivamente. Una volta concluse le sessioni di coaching, il coach può presentare fattura al NOI Techpark. Al fine di garantire una collaborazione efficace e massimizzare i benefici dell'attività di coaching, è importante avere un feedback tempestivo da ambo le parti. Il servizio di coaching prevede inoltre un colloquio finale alla presenza del tutor, in cui i risultati del coaching saranno discussi e confrontati con gli obiettivi fissati nel kick-off meeting. Al termine di questo incontro la start-up sarà invitata a valutare il processo di coaching completato attraverso un apposito questionario.

Coaching pool e benefit per i coach

Nel momento in cui la domanda viene accettata, i coach diventano a tutti gli effetti membri del vasto coaching pool dello Start-up Incubator, che offre alle start-up un importante supporto e un prezioso know-how in svariati settori. All'interno di questo pool le start-up possono scegliere i coach che corrispondono alle loro esigenze e ai loro obiettivi specifici in quel determinato momento.

Oltre a contribuire al successo delle start-up, i coach – in quanto parte della NOI Community – possono godere di diversi vantaggi, come ad esempio la partecipazione ad eventi speciali organizzati al NOI Techpark per promuovere il networking e l'impegno all'interno della stessa Community. I coach inoltre ricevono regolarmente via e-mail comunicazioni sulle ultime novità, su storie di successo e sulle opportunità offerte dall'ecosistema dello Start-up Incubator.

Grazie al servizio di coaching dello Start-up Incubator del NOI, le start-up hanno accesso a consulenze personalizzate, competenze imprenditoriali e know-how specifico che le aiuteranno a superare le sfide e a crescere in maniera duratura.

Per qualsiasi domanda sul servizio di coaching, rivolgetevi a **Patrick Oberleiter**: p.oberleiter@noi.bz.it.